

DOURDAN

Pour développer le business

Mercredi 26 novembre, à Sainte-Mesme (78), les entrepreneurs du Dourdannais et des bassins économiques voisins, étaient conviés à une réunion de présentation d'un nouveau dispositif destiné à les aider à conquérir plus de marchés.

Il s'agit d'une initiative privée lancée par le groupe Business network international (BNI). Celui-ci propose de constituer un groupe allant jusqu'à une trentaine d'entrepreneurs représentant des secteurs d'activités diversifiés et prenant l'engagement dans l'année d'envoyer des clients aux membres du groupe. Afin de s'informer sur ce dispositif, 140 entrepreneurs étaient présents à cette réunion de présentation.

« Il ne faut pas sous-estimer la force de la recommandation » a été une phrase que ces participants ont beaucoup entendue ce mercredi matin. Les membres du groupe BNI l'ont



Le rendez-vous s'est déroulé à Sainte-Mesme, à proximité de Dourdan.

cependant prouvé chiffres à l'appui. « Sur 100 recommandations par mois, environ les deux tiers débouchent sur la formalisation d'un devis ou d'un chiffrage. Parmi ceux-là, environ deux tiers débouchent sur la signature d'un contrat. Ce qui fait grosso modo 50 % des recommandations qui permettent de décrocher un marché », précise Patrice Daragon, responsable du

nouveau groupe de Dourdan et qui faisait auparavant partie d'un autre groupe BNI dans le Nord de l'Essonne.

Un processus bien encadré

En moyenne, ces recommandations permettent aux membres d'un groupe BNI de générer un chiffre d'affaires de 43 000 euros. Un chiffre très séduisant pour tous les parti-

ciants. « Je pense que c'est un bon système », avoue Laurence Hernandez, graphiste à Morigny-Champigny et résolument intéressée. « Pour moi qui suis fleuriste, je ne sais pas si cela peut m'apporter tant que cela », relativise cependant Laurence Flaux, fleuriste à Janville-sur-Juine. « Nous avons des fleuristes dans certains de nos groupes qui ont monté des offres groupées avec d'autres

métiers pour proposer leurs services et cela fonctionne bien », complète un autre membre de BNI.

L'entrée dans un groupe se fait sur examen d'un dossier déposé par les candidats. « Nous vérifions que les assurances sont à jour et que la personne a bien les diplômes spécifiques à sa profession », indique Patrice Daragon. C'est essentiel car, lorsqu'il recommande une entreprise, un entrepreneur met aussi en jeu sa responsabilité. « La recommandation est basée sur la confiance. C'est pour cela que les membres d'un groupe se rencontrent une fois par semaine pour tisser ce lien entre eux », ajoute Thierry Foucault, consultant à Dourdan. Jeannick Mounoury, vice-président de la Communauté de communes du Dourdannais en Hurepoix chargé du développement économique était là en spectateur et voit l'initiative d'un bon œil : « Cela ne peut qu'aider nos entreprises à se développer encore plus », résume-t-il.

■ Teddy Vaury

Permanences

DOURDAN

Dominique Echaroux

Le conseiller général du canton de Dourdan tiendra une permanence en mairie de Dourdan le samedi 6 décembre de 11h à 12h et sur rendez-vous.

• Tél. 06.09.75.19.19 ou cg91decharoux@wanadoo.fr

Où sortir cette semaine

Toutes les précisions dans les pages Loisirs

CORBREUSE

Covoiturage

Le site de covoiturage dédié aux Corbreusoises est ouvert.

• www.corbreuse.covoit-city.com

Colis de Noël pour les aînés

Les colis seront à retirer en Mairie le vendredi 5 décembre de 14h à 16h. Pour les personnes ne pouvant se déplacer, les colis seront distribués à leur domicile entre le vendredi 5 et le samedi 6 décembre.

Repas des anciens

Dimanche 7 décembre à 12h30 au restaurant scolaire.

Vous avez la parole sur le web redac.etampes@le-republicain.fr

NATURÉO
185x260